

Código de Ética Empresarial

Índice

| | |
|---|----------|
| 1. Introdução | 2 |
| Declaração da Diretoria Executiva | 3 |
| 2. Conflitos de interesse | 4 |
| Membros da família e amigos próximos | 4 |
| Requisito geral de divulgação de conflitos de interesse | 4 |
| Requisitos de divulgação para interesses comerciais existentes | 4 |
| Requisitos de divulgação para novos investimentos | 4 |
| Emprego secundário | 5 |
| Exercício de funções políticas ou outras funções públicas como emprego secundário | 5 |
| Outros tipos de conflitos de interesse | 5 |
| Subornos, pagamentos de facilitação e desvio de fundos | 6 |
| Subornos | 6 |
| Pagamentos de facilitação | 6 |
| Desfalque | 6 |
| Denúncia de subornos e pagamentos de facilitação | 6 |
| Intermediários, lobistas e consultores | 7 |
| Intermediário | 7 |
| Lobistas | 7 |
| Bancos de investimento e corretoras | 7 |
| Presentes e convites | 8 |
| Presentes | 8 |
| Convites para refeições de negócios | 8 |
| Convites para eventos | 8 |
| Funcionários públicos | 8 |
| Funcionários envolvidos em processos de aquisição | 8 |
| Quais presentes ou formas de hospitalidade nunca podem ser dados ou aceitos? | 8 |
| Procedimento de aprovação | 8 |
| Doações e investimentos em comunidades locais | 9 |
| Doações monetárias e em espécie | 9 |
| Investimentos em comunidades locais | 9 |

| | |
|--|-----------|
| Doações ou investimentos proibidos | 9 |
| Transparência e responsabilidade | 9 |
| Patrocínio | 9 |
| Direito da concorrência e antitruste | 9 |
| Regras relativas aos competidores | 10 |
| Regras relativas a fornecedores e clientes | 10 |
| Regras relativas aos mercados em que a Borealis pode ser considerada como tendo uma posição dominante no mercado | 10 |
| 3. Sanções e embargos comerciais | 11 |
| Negócios com países ou regimes sancionados | 11 |
| Requisitos específicos para funcionários da Borealis com relação às sanções dos Estados Unidos | 11 |
| Lavagem de dinheiro | 12 |
| Organização de relatórios e conformidade | 13 |
| Entre em contato com a Borealis | 13 |
| Diretores de conformidade locais | 13 |
| Notificações de violações de regras por meio da Integrity Platform | 13 |

1. Introdução

Declaração da Diretoria Executiva

Uma das obrigações legais de toda empresa é conduzir suas atividades comerciais em conformidade com a lei. Para a Borealis, no entanto, a Conformidade é muito mais do que apenas cumprir a lei. Nossa aspiração é basear as decisões que tomamos todos os dias nos mais altos padrões éticos. Afinal de contas, a confiança e a integridade estão entre os valores mais importantes que uma empresa pode ter.

Acreditamos que essa é a única maneira de conquistar a confiança dos clientes, dos parceiros comerciais e do público a longo prazo.

Como signatários do Pacto Global da ONU, defendemos negócios eticamente limpos. Adotamos uma política de tolerância zero com relação a suborno, fraude e outras formas de corrupção. Os funcionários devem identificar e evitar efetivamente a má conduta relacionada à corrupção.

Um elemento fundamental de nosso compromisso com a integridade é um conjunto de regras vinculantes em todo o grupo para um comportamento eticamente correto - o Código de Ética Empresarial. Ele estabelece as regras de conduta para um comportamento responsável, eticamente correto e íntegro.

O Código de Ética Empresarial é obrigatório para todos que trabalham para a Borealis¹, sem exceção. Os empregados que violarem o Código de Ética Empresarial enfrentarão consequências disciplinares (incluindo demissão) e podem sujeitar a Borealis e a si mesmos à responsabilidade criminal.

O Código de Ética Empresarial não pode responder a todas as perguntas que você possa ter. Portanto, não hesite em pedir orientação e entre em contato com o Departamento de Conformidade para obter assistência.

Ao cumprir o Código de Ética Empresarial, você está fazendo uma contribuição essencial e indispensável para a manutenção de nossa cultura e valores. É assim que fazemos da Borealis uma empresa única.

A Diretoria Executiva Borealis

2. Conflitos de interesse

Você deve tomar decisões de negócios no melhor interesse da Borealis e não com base em seus interesses pessoais.

Você deve evitar situações que possam causar a impressão de que suas decisões de negócios são influenciadas por seus interesses pessoais.

Membros da família e amigos próximos

Conflitos de interesse também surgem quando as atividades de membros de sua família (cônjuge, parceiro, filho, pai, mãe, avô, irmão, sobrinho, sobrinha, tia e tio) ou de amigos próximos entram em conflito com os interesses da Borealis.

Requisito geral de divulgação de conflitos de interesse

Você deve divulgar um conflito de interesses imediatamente ao seu gestor direto e ao departamento de Compliance, preenchendo o [formulário de divulgação relevante](#). O departamento de Compliance e seu gestor direto concordarão em conjunto sobre como lidar com o conflito.

Se você for um membro da Diretoria Executiva da Borealis², você deve divulgar um conflito de interesses imediatamente a outro membro da Diretoria Executiva da Borealis³, ao Conselho de Supervisão e ao Departamento de Compliance.

A divulgação deve incluir uma breve descrição do conflito, inclusive os nomes das pessoas e/ou empresas envolvidas.

A maioria dos conflitos de interesses pode ser resolvida por meio da divulgação. Os conflitos de interesses que são ativamente divulgados demonstram suas boas intenções e evitam consequências relacionadas à legislação

trabalhista ou investigações adicionais.

Problemáticos são os conflitos de interesse não revelados que são descobertos no decorrer das investigações. Existe a suspeita de que os empregados obtiveram uma vantagem ilegítima ao abusar de sua posição na Borealis, em particular, se um empregado da Borealis detém ações (direta ou indiretamente) em uma empresa que é fornecedora ou presta serviços à Borealis e o empregado contrata ou influencia a contratação de tais empresas.

Requisitos de divulgação para interesses comerciais existentes

Você deve divulgar seu interesse comercial (ações ou outro interesse) em um concorrente da Borealis.

Você deve divulgar o interesse comercial em um parceiro de negócios da Borealis (um cliente, um fornecedor, um revendedor ou um parceiro de joint venture).

Você não precisa divulgar seu interesse comercial se o concorrente ou parceiro comercial for uma empresa listada em bolsa e se você não possuir mais de 1% das ações cotadas.

Requisitos de divulgação para novos investimentos

Você deve obter aprovação prévia de seu gerente de linha e do departamento de Compliance se investir em um parceiro de negócios ou em um concorrente da Borealis.

Você não precisará obter aprovação se o concorrente ou parceiro de negócios for uma empresa listada em bolsa e se você não investir em mais de 1% das ações cotadas.

Emprego secundário

Conflitos de interesse podem surgir, em particular, em conexão com empregos secundários em ou para clientes, fornecedores ou parceiros de negócios da Borealis.

Antes de se envolver em um emprego secundário recorrente para remuneração, você deve notificar seu gestor direto e o departamento de Compliance e solicitar sua permissão. Se um emprego secundário for realizado com frequência, você deve celebrar um contrato com a Borealis que regule os detalhes do emprego secundário.

Observe se seu contrato de trabalho inclui cláusulas sobre empregos secundários.

No caso do Grupo Borealis, antes de se envolver em um emprego secundário para remuneração, você deve apenas notificar seu gestor direto e o RH. Observe que a declaração principal de emprego em seu arquivo pessoal inclui disposições sobre empregos secundários.

Palestras ocasionais também remuneradas ou atividades comparáveis (por exemplo, publicações remuneradas) não se qualificam como emprego secundário.

Exercício de funções políticas ou outras funções públicas como emprego secundário

A Borealis é ativa na política econômica, mas não apoia partidos políticos. Atividades de partidos políticos nas instalações da Borealis não são permitidas.

Não há restrições para se envolver em funções políticas ou públicas ou para se envolver com grupos de interesse especial no âmbito de um emprego secundário legítimo. Entretanto, não é permitido associar a Borealis a tais atividades. Assim como em outros empregos secundários, você deve concluir um acordo com a Borealis que regule os detalhes de tais atividades (exceto conforme disposto em 2.1.5.).

Você deve divulgar um conflito de interesses entre o exercício de funções políticas ou outras funções públicas e seu emprego na Borealis ao seu gestor direto e ao Departamento de Compliance.

Esta diretriz não se aplica a atividades como representante trabalhista.

Outros tipos de conflitos de interesse

Não é possível listar todas as situações que poderiam criar um conflito de interesses. Cada situação deve ser avaliada com base em seus fatos específicos. Frequentemente, conflitos de interesses podem ocorrer em relação a vantagens oferecidas individualmente (por exemplo, descontos, convites ou presentes).

Subornos, pagamentos de facilitação e desvio de fundos

A Borealis não tolera qualquer forma de corrupção em seus negócios. A Borealis cumpre as leis antissuborno e corrupção em todos os países onde opera.

Corrupção é o abuso de poder confiado para ganho pessoal. A corrupção pode assumir muitas formas, incluindo suborno, pagamentos de facilitação ou desvio de dinheiro. Todas as formas de corrupção são proibidas na Borealis.

Subornos

Você não deve, direta ou indiretamente, oferecer, prometer ou dar a alguém uma vantagem financeira ou de outra natureza para incentivar essa pessoa a desempenhar sua função ou atividades de forma inadequada ou para recompensá-la por ter feito isso. Isso também se aplica se a vantagem for para o benefício de uma terceira pessoa.

Você também não deve exigir ou aceitar uma vantagem indevida que distorça o desempenho adequado de suas funções.

Pagamentos de facilitação

Você não deve conceder ou prometer qualquer vantagem para garantir ou acelerar, mesmo que legítima, a ação de um funcionário público. Pagamentos de facilitação são uma forma de suborno.

Desfalque

Você deve certificar-se de que os pagamentos ou qualquer desempenho feito pela Borealis correspondem a uma consideração adequada. Um pagamento ou desempenho sem consideração que seja em detrimento da Borealis pode constituir desfalque sob a lei criminal. Tais questões podem surgir especialmente em conexão com contratos de consultoria ou publicidade ou em conexão com doações corporativas ou atividades de patrocínio.

Entre em contato com o departamento de Compliance em caso de dúvida.

Denúncia de subornos e pagamentos de facilitação

Você deve relatar todos os incidentes relacionados a subornos, pagamentos de facilitação ou desvio de fundos imediatamente ao departamento de Compliance e ao seu gestor direto.

O departamento de Compliance também deve estar envolvido no caso de serem percebidas outras violações da lei criminal por parte dos funcionários ou ofensas criminais contra a Borealis.

Intermediários, lobistas e consultores

Intermediário

Um intermediário é uma pessoa ou uma empresa (por exemplo, um agente, representante ou consultor) que facilita acordos entre a Borealis e um terceiro (por exemplo, aquisição de uma empresa, aquisição de licenças). Isso pode ser feito, por exemplo, organizando contatos ou participando de negociações.

Você deve obter a aprovação do Departamento de Compliance antes de contratar um intermediário. Além disso, você deve se certificar do seguinte:

- » Você deve usar o modelo de contrato (o modelo de contrato pode ser obtido em Compliance).
- » O contrato deve ser concluído antes da prestação dos serviços.
- » A remuneração deve ser adequada aos serviços prestados.
- » Não deve haver nenhuma indicação de que a compensação ou parte dela será usada como suborno ou pagamento de facilitação.
- » Deve ser realizada uma diligência prévia adequada com relação ao intermediário antes da conclusão do contrato com o intermediário. A avaliação é feita pelo departamento de Compliance. Os custos de consultores externos para a diligência prévia devem ser arcados pelo departamento que planeja contratar o intermediário.
- » Envie uma cópia do contrato assinado para o departamento de Compliance.

As atividades do intermediário devem ser monitoradas adequadamente. Em particular, o chefe do departamento que contrata o intermediário deve solicitar regularmente relatórios (relatórios mensais ou trimestrais) sobre as atividades do intermediário e deve avaliar esses relatórios adequadamente.

Lobistas

Um lobista é uma pessoa ou uma empresa que influencia a tomada de decisões no setor público ou privado.

O que é necessário ao trabalhar com um lobista?

- » Os princípios para intermediários também se aplicam aos lobistas. Você deve usar o modelo de contrato do departamento de Compliance.
- » Em qualquer país, a legislação local para registro como lobista deve ser verificada e cumprida. Trabalhe somente com lobistas registrados.

Bancos de investimento e corretoras

Bancos ou corretoras de investimento respeitáveis estão isentos da aplicação desta seção. O departamento de Compliance decide se uma isenção se aplica em um caso específico.

Presentes e convites

Quais presentes ou formas de convite podem ser dados ou aceitos?

Presentes

Presentes de pequeno valor (por exemplo, uma caneta esferográfica com o logotipo da Borealis, um calendário, um CD, chocolate).

Convites para refeições de negócios

Convites ocasionais para refeições de negócios habituais são permitidos.

Convites para eventos

São permitidos convites para eventos em que haja um motivo comercial ou outro motivo relacionado à empresa para a participação (por exemplo, seminário, conferência ou apresentação comercial).

Caso um evento inclua um programa de entretenimento, a participação é permitida se o programa de entretenimento for aberto a todos os participantes do evento principal e se o entretenimento for claramente auxiliar ao evento principal.

Os convites para eventos de entretenimento só são permitidos após consulta ao Departamento de Compliance.

Os princípios mencionados acima se aplicam a presentes/convites dados ou recebidos por funcionários da Borealis.

Funcionários públicos

Não é permitido entregar presentes a funcionários públicos. O Compliance pode conceder exceções caso a caso (entrega de presentes simbólicos no caso de uma inauguração).

Os convites são permitidos apenas em uma extensão limitada. Aplicam-se os seguintes critérios: Costume local, adequado para a função, não adequado para influenciar, não durante negociações pendentes, mútuas ou no decorrer de um evento de massa.

Funcionários envolvidos em processos de aquisição

Os funcionários envolvidos em processos de aquisição não podem dar/aceitar presentes ou convites. Isso não se aplica a casos individuais, se a permissão do departamento de Compliance tiver sido concedida.

Quais presentes ou formas de hospitalidade nunca podem ser dados ou aceitos?

- » Dinheiro ou equivalentes
- » Presentes que não são dados ou recebidos abertamente
- » Presentes ou convites que tenham a intenção de influenciar um processo de decisão pendente
- » Presentes ou convites que não estejam em conformidade com as leis aplicáveis ou com o Código de Conduta da Borealis ou que causariam constrangimento a você, caso fossem divulgados à imprensa ou a colegas

Procedimento de aprovação

Presentes/convites, dados ou recebidos, que não excedam EUR 100 por pessoa, exigem sua autoavaliação com base nos critérios mencionados acima. Presentes/convites, dados ou recebidos, que excedam EUR 100 por pessoa, devem ser registrados no [registro de Presentes da Borealis](#).

Você deve obter a aprovação de seu gestor direto responsável, por um lado, e do departamento de Compliance, por outro, se o valor de um presente/convite, dado ou recebido, exceder EUR 100 por pessoa.

Você deve obter a aprovação de um membro da Diretoria Executiva da Borealis ou do departamento de Compliance, se o valor de um presente/convite, dado ou recebido, exceder EUR 3.000 por pessoa.

A aprovação deve se basear nos critérios mencionados acima.

Em nível nacional, limites mais baixos podem ser impostos pela gerência local, por seu superior ou pela respectiva diretoria executiva.

Doações e investimentos em comunidades locais

Doações monetárias e em espécie

Doações são contribuições voluntárias (monetárias ou em espécie) não causadas por conduta comercial e sem obrigações recíprocas. Nenhuma obrigação recíproca significa que nenhuma retribuição ou apenas uma retribuição insignificante é recebida.

A Borealis faz doações em dinheiro e em espécie, além de investimentos em infraestrutura para a sustentabilidade (principalmente por meio do Fundo Social da Borealis em nível corporativo)

- » para fins educacionais e científicos,
- » eventos culturais e sociais,
- » ambiental e
- » projetos humanitários.

Investimentos em comunidades locais

Para os fins acima mencionados, a Borealis constrói, mantém ou melhora a infraestrutura em seu próprio nome e por sua própria conta e entrega essa infraestrutura a terceiros. A infraestrutura inclui ativos físicos (por exemplo, escolas, estradas, fontes) e possivelmente serviços associados.

A Borealis não recebe uma contraprestação de retorno ou apenas uma contraprestação de retorno insignificante pela construção, manutenção ou melhoria da infraestrutura.

Doações ou investimentos proibidos

Você não deve fazer uma doação para uma conta privada ou para organizações que não sejam compatíveis com o Código de Conduta da Borealis.

Você não deve fazer doações que gerem um possível conflito de interesses que possa afetar uma decisão ou transação material do contrato.

A Borealis não apoia partidos políticos. Não são permitidas doações a partidos políticos.

Transparência e responsabilidade

A pessoa diretamente responsável pela organização que faz a doação é responsável por garantir que a doação ou o investimento esteja de acordo com os critérios acima mencionados e seja previamente registrado no cadastro de doações.

O departamento de Compliance local, caso exista tal função, é responsável por monitorar se a doação foi registrada corretamente.

Você deve exigir que o destinatário de uma doação superior a EUR 1.000 assine o formulário para doações fornecido pelo Compliance. O formulário para doações não é necessário se a doação for baseada em um contrato por escrito que contenha as mesmas informações e obrigações.

Patrocínio

As atividades de patrocínio da Borealis não fazem parte deste Código de Ética Empresarial e são regulamentadas pelas Diretrizes Corporativas “Comunicações Corporativas” ou “Sustentabilidade”.

Direito da concorrência e antitruste

Se você faz negócios com concorrentes, clientes ou fornecedores, deve seguir as seguintes regras.

Regras relativas aos competidores

Não converse com concorrentes, a menos que seja realmente necessário e que você tenha obtido aprovação prévia.

Nunca discuta preços de clientes, margens comerciais, volumes, capacidade de produção, produtos e alocação de mercado com um concorrente.

Se você tiver que se reunir com um concorrente, faça isso apenas de maneira formal, com a agenda e a ata da reunião documentadas.

Se um concorrente quiser discutir informações que violem a lei da concorrência, interrompa imediatamente a reunião, documente sua desaprovação em relação a essa solicitação e informe seu gerente imediato e o departamento de Compliance.

Regras relativas a fornecedores e clientes

Você pode recomendar um preço de venda, mas nunca exigir que um distribuidor cumpra determinados preços de venda ou as margens de lucro.

Não impeça/desencoraje um distribuidor ou cliente de revender seus produtos em determinados territórios ou para determinados clientes.

Regras relativas aos mercados em que a Borealis pode ser considerada como tendo uma posição dominante no mercado

Não trate clientes e fornecedores de forma diferente sem uma justificativa objetiva (tamanho, custo etc.).

Não cobre preços abaixo dos custos para tirar um concorrente do mercado.

Somente se recuse a negociar com um cliente/fornecedor se houver motivos objetivos para a recusa. Não faça com que a venda de seus produtos ou descontos dependa da compra de outro produto ou serviço pelo cliente.

Em caso de dúvida, consulte seu gerente de departamento ou o departamento de Compliance.

3. Sanções e embargos comerciais

Há vários programas de sanções da União Europeia e de países fora da UE que proíbem relações comerciais com determinadas pessoas, empresas ou autoridades (“pessoas na lista negra”).

Normalmente, as pessoas incluídas na lista negra são pessoas ou empresas que fazem parte ou estão associadas a grupos terroristas ou regimes opressivos.

Além da proibição de relações comerciais com pessoas incluídas na lista negra, alguns programas de sanções proíbem o fornecimento ou o recebimento de determinados produtos, tecnologias ou serviços de ou para países específicos, como o Irã.

Não é possível fornecer a você uma visão geral abrangente de todos os regimes de sanção neste Código de Ética Empresarial. Além disso, os programas de sanções mudam de tempos em tempos.

Uma visão geral dos programas de sanção atuais pode ser encontrada na intranet Departamentos>CEO>Auditoria Interna e Conformidade.

A violação das sanções é um delito criminal que pode resultar em multas severas, inclusive prisão.

Negócios com países ou regimes sancionados

Você deve informar ao Departamento de Compliance se planeja fazer ou expandir os negócios da Borealis com/em países/regimes que são afetados por um programa de sanções. Já antes de entrar em um relacionamento comercial, os parceiros comerciais, bem como os bancos correspondentes, as empresas de transporte envolvidas e outras empresas e pessoas da cadeia de suprimentos envolvidas no relacionamento comercial devem ser submetidos a uma verificação de sanções.

Requisitos específicos para funcionários da Borealis com relação às sanções dos Estados Unidos

- » **Cidadãos de fora dos Estados Unidos e que não possuem Green card:** Você não deve discutir, lidar com e-mails ou ter qualquer tipo de comunicação com relação ao Irã ou a outros países/regimes que estejam sob sanções dos Estados Unidos enquanto estiver no território dos Estados Unidos ou em um avião dos Estados Unidos.
- » **Cidadãos dos Estados Unidos e portadores de green card:** As sanções dos Estados Unidos são aplicáveis aos cidadãos dos Estados Unidos e aos portadores de Green Card, independentemente de onde estejam localizados.

Você deve se abster de quaisquer atividades comerciais relacionadas a países/regimes que estejam sob um programa de sanções dos Estados Unidos.

Lavagem de dinheiro

O objetivo da lavagem de dinheiro é disfarçar a origem dos ativos obtidos ilegalmente e transferi-los para o curso normal dos negócios. Diversas disposições legais nacionais e internacionais preveem amplas exigências de prévia diligência para evitar a lavagem de dinheiro.

Existe um risco de lavagem de dinheiro, especialmente se uma transação não estiver em conformidade com os procedimentos ou condições padrão do mercado e se fornecedores ou prestadores de serviços estiverem envolvidos sem

fornecer um serviço rastreável/compreensivo.

Portanto, observe o seguinte:

- » Não faça pagamentos em dinheiro que excedam 1.000 euros.
- » Estruturar todas as transações de acordo com as práticas de mercado e abster-se de usar fornecedores e prestadores de serviços que não contribuam de forma rastreável para a cadeia de suprimentos.

Organização de relatórios e conformidade

Compliance, conforme referido neste Código de Ética Empresarial, significa o departamento de Compliance da Borealis em Viena, Áustria, para todos os assuntos relacionados à Borealis.

Se você observar ou tomar conhecimento de uma violação real ou potencial deste Código de Ética Empresarial, ou de qualquer outra forma de violação de conformidade, seja cometida por funcionários da Borealis ou por um parceiro de negócios, você é incentivado a se manifestar e relatar as circunstâncias ao Compliance.

Entre em contato com a Borealis

O departamento de Compliance pode ser acessado pelo e-mail compliance@borealisgroup.com.

Diretores de Compliance locais

Os Diretores de Compliance locais são estabelecidos em países onde não há uma organização de conformidade separada.

Os Compliance Officers locais são as pessoas de contato dos funcionários com relação a tópicos de conformidade. Eles dão suporte ao departamento de Compliance e se reportam funcionalmente ao Diretor de Auditoria Interna e Conformidade. Uma visão geral dos Compliance Officers locais pode ser encontrada na intranet em Departamentos>CEO>Auditoria Interna e Compliance.

Notificações de violações de regras por meio da Integrity Platform

Além da opção de entrar em contato diretamente com o Departamento de Compliance, as violações do Código de Ética Empresarial também podem ser comunicadas ao Departamento de Compliance de forma confidencial e anônima, de maneira tecnicamente segura, por meio de um sistema de denúncias baseado na Web ("Plataforma de Integridade"), que é operado por um provedor externo. A Plataforma de Integridade pode ser acessada pelo link www.borealis.integrityline.com.

Date of issue: July 2025

A Borealis é um dos principais fornecedores mundiais de soluções avançadas e sustentáveis de poliolefinas. Na Europa, a Borealis também é líder inovadora em reciclagem de poliolefinas e um grande produtor de produtos químicos de base. Aproveitamos nossa perícia em polímeros e décadas de experiência para agregar valores, inovar e oferecer soluções em materiais circulares para indústrias essenciais, como produtos de consumo, energia, saúde, infraestrutura e mobilidade. Com clientes em mais de 120 países e uma sede em Viena, Áustria, a Borealis emprega cerca de 6.000 pessoas. Em 2023, geramos um lucro líquido de €216 milhões. A OMV, uma empresa integrada de energia, combustíveis e produtos químicos, com sede em Viena, Áustria, detém 75% de nossas ações. A Abu Dhabi National Oil Company (ADNOC), com sede nos Emirados Árabes Unidos, detém os 25% restantes. Ao reinventar o essencial para uma vida sustentável, construímos nosso compromisso com a segurança, nossas pessoas, inovação, tecnologia e excelência de desempenho. Estamos acelerando a transformação para uma economia circular de poliolefinas e expandindo nossa presença geográfica para melhor atender nossos clientes em todo o mundo. Nossas operações são incrementadas por duas importantes joint ventures: Borouge (com a ADNOC, sediada nos Emirados Árabes Unidos) e Baystar™ (com a TotalEnergies, com sede nos EUA).

www.borealisgroup.com | www.borealiseverminds.com

Borealis GmbH

Trabrennstr. 6-8, 1020 Vienna, Austria

Tel +43 1 22 400 000 | Fax +43 1 22 400 333

borealisgroup.com